

SOURCE: Imaflex Inc.

Imaflex annonce ses résultats pour le quatrième trimestre et l'exercice 2016

- Produits d'exploitation record de 73,5 millions, une sixième année consécutive de progression des produits
- RAIIA¹ de l'exercice 2016 excluant les gains et pertes de change en augmentation de 53%
- Améliorations importantes au niveau des liquidités, mettant la Société en bonne position pour alimenter ses initiatives de croissance
- Une source de revenus nouvelle avec le produit Shine N' Riple XL, qui devrait contribuer à l'amélioration des ventes et de la rentabilité

Montréal, Québec, CANADA – 19 avril 2017 – Imaflex Inc., (« Imaflex » ou la « Société ») (TSX-V: IFX), annonce ses résultats pour le quatrième trimestre et l'exercice clôturés le 31 décembre 2016. Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

Faits saillants financiers consolidés (non vérifiés)

Milliers \$ CAD, sauf données par action (ou tel qu'indiqué)	Trois mois terminés le 31 décembre			Exercices terminés le 31 décembre		
	2016	2015	Variation	2016	2015	Variation
Produits d'exploitation	18 943	17 084	10,9 %	73 513	69 151	6,3 %
Marge brute	1 986	2 372	(16,3)%	8 414	7 108	18,4 %
Charges de vente et administratives	1 623	1 475	10,0 %	6 497	6 211	4,6 %
(Gains) pertes de change	(162)	124	230,6 %	291	(1 296)	(122,5)%
Résultat net	161	317	(49,2)%	408	813	(49,8)%
Résultat par action de base et dilué	0,003	0,006	(50,0)%	0,008	0,016	(50,0)%
Marge brute (en pourcentage des produits)	10,5%	13,9%	(3,4) pp	11,4%	10,3%	1,1 pp
Charges de vente et administratives (en % des produits)	8,6%	8,6%	0,0 pp	8,8%	9,0%	(0,2) pp
RAIIA (excluant les gains et pertes de change)	909	1 282	(29,1)%	3 838	2 509	53,0 %
RAIIA	1 071	1 158	(7,5)%	3 547	3 805	(6,8)%
RAIIA (en % des produits)	5,7%	6,8%	(1,1) pp	4,8%	5,5%	(0,7) pp

« Au cours de l'exercice 2016, nous nous sommes efforcés d'offrir des produits novateurs et d'améliorer l'efficacité à travers nos opérations, tout en continuant à développer la sensibilisation et la reconnaissance parmi les agriculteurs pour notre offre de pellicules de paillage de nouvelle génération », a commenté M. Joe Abbandonato, Président et chef de la direction d'Imaflex. « Cela s'est traduit par des produits d'exploitation plus élevés, une amélioration de la rentabilité en excluant les effets de change et une meilleure liquidité. Nous avons également vu un plus grand intérêt pour notre pellicule métallisée, Shine N' Ripe XL, alors qu'Imaflex a reçu une commande d'importance en décembre 2016 et une autre en février 2017. En même temps, nous avons fait un progrès notable avec notre pellicule libérant des ingrédients actifs, ADVASEAL®, et nous croyons que la plateforme technologique sous-jacente apportera d'importantes possibilités de croissance une fois commercialisée ».

Survol financier : les trimestres et exercices clôturés le 31 décembre

Produits d'exploitation

Les produits d'exploitation du quatrième trimestre 2016 se sont élevés à 18,9 millions \$, une augmentation de 11% comparativement à 2015. Cette augmentation est surtout le résultat d'une amélioration du mix de produits pour les activités canadiennes et une amélioration du volume des ventes pour la filiale aux États-Unis.

Pour l'exercice clôturé le 31 décembre 2016, les produits ont atteint un niveau record s'élevant à 73,5 millions \$, en augmentation par rapport à 69,2 millions \$ en 2015. Cette amélioration est surtout le résultat d'un mix de produit favorable, de l'effet de change et de l'augmentation du volume des ventes dans les activités de base d'emballage. Par région géographique, environ 37% des produits proviennent du Canada et 63% des États-Unis.

Ni les ventes du trimestre ni celles de l'exercice 2016 ne reflètent les produits de la commande de 1,0 million \$ pour notre pellicule de paillage Shine N' Ripe XL, annoncée en décembre 2016. Ceux-ci seront comptabilisés au courant du premier trimestre de 2017 alors que les livraisons seront complétées tel que prévu par la cédule de livraison.

Marge brute

La marge brute exprimée en pourcentage des produits a été de 10,5%, en diminution de 13,9% au quatrième trimestre de 2015. Cette diminution est surtout liée à une charge d'amortissement plus importante et un changement dans le mix de produits pour les ventes de la filiale aux États-Unis.

Pour l'exercice clôturé en décembre 2016, la marge brute exprimée en pourcentage des ventes a atteint 11,4%, en augmentation de 10,3% en 2015. Cette augmentation est le résultat d'une augmentation des ventes et de contrôles financiers solides dans l'ensemble de notre exploitation, en partie compensée par l'amortissement plus important suite à l'acquisition d'actifs au courant de l'exercice 2016.

Charges de vente et administratives

Les charges de vente et administratives pour le trimestre ont augmenté légèrement, atteignant 1,6 million \$ pour le quatrième trimestre de 2016, comparativement à 1,5 million \$ pour le quatrième trimestre de 2015. En pourcentage des ventes cependant, les charges de vente et administratives sont restées à 8,6% pour le quatrième trimestre en 2015 et 2016.

Pour l'exercice, les charges de vente et administratives ont également augmenté, atteignant 6,5 millions \$ en 2016, comparativement à 6,2 millions \$ en 2015. Exprimées en pourcentage des ventes, les charges de vente et administratives ont diminué, passant de 9,0% en 2015 à 8,8% en 2016. Cette amélioration reflète les produits en augmentation et un contrôle continu des dépenses.

Suite aux mouvements de change, la Société a comptabilisé un gain de change de 0,2 million \$ au quatrième trimestre de 2016, contre une perte de 0,1 million \$ en 2015. Au courant de l'exercice 2016, la Société a comptabilisé une perte de change de 0,3 million \$, comparativement à un gain de 1,3 million \$ en 2015. La perte de change au cours de l'exercice 2016 reflète surtout l'impact de l'appréciation du dollar CAD dans la conversion des devises, comparativement à une dépréciation du dollar CAD en 2015. Les mouvements de change ont eu un effet défavorable de 1,6 million \$ sur les résultats en comparant un exercice à l'autre, diminuant de manière importante l'effet des améliorations opérationnelles réalisées par la Société au cours de 2016.

Résultat net et RAIIA

D'un trimestre à l'autre, la rentabilité est restée comparable, avec un RAIIA de 1,1 million \$ au quatrième trimestre de 2016 en comparaison à 1,2 million \$ pour le trimestre correspondant en 2015. Le résultat net du trimestre s'est élevé à 0,2 million \$ au quatrième trimestre de 2016 en comparaison à 0,3 million \$ pour la même période en 2015.

Pour l'exercice 2016, le RAIIA été de 3,5 millions \$, en diminution de 3,8 millions \$ pour l'exercice 2015. Par contre, en excluant l'effet des gains et pertes de change, le RAIIA a augmenté de 53%, atteignant 3,8 millions \$ pour l'exercice 2016 comparativement à 2,5 millions \$ en 2015. Imaflex a réalisé un résultat net de 0,4 million \$ en 2016 comparativement à 0,8 million \$ l'exercice précédent.

Liquidités et ressources en capital

Les activités d'exploitation ont généré des liquidités de 0,5 million \$ au cours du trimestre, en augmentation d'une sortie de fonds de 1,6 million \$ en 2015.

Au cours de l'exercice, les liquidités se sont améliorées de manière importante, alors que les activités d'exploitation ont généré des fonds totalisant 4,1 millions \$ en 2016, en comparaison à 0,1 million \$ en 2015. En 2016, la Société a amélioré sa structure de capital et est en bonne position pour réaliser ses initiatives de croissance.

Au 31 décembre 2016, Imaflex avait environ 5,0 millions \$ de liquidités disponibles pour son exploitation, incluant la portion non utilisée de sa marge de crédit de 10,0 millions \$. Au cours du quatrième trimestre 2016, la Société a remboursé 1,0 million sur sa marge de crédit.

Commercialisation d'ADVASEAL®

« Nous sommes contents du progrès que nous avons fait avec nos fournisseurs dans l'effort de modifier l'équipement pour appliquer la couche d'ingrédients actifs pour produire ADVASEAL® », a souligné M. Abbandonato. « Nous sommes aux dernières étapes des essais de l'équipement et une fois complétés, nous procéderons à un essai sur le terrain d'environ 25 acres. La plupart de ces acres seront alloués à des agriculteurs sélectionnés et le restant sera utilisé pour l'analyse en laboratoire et le processus d'homologation auprès du US Environmental Protection Agency (EPA). Les résultats, que nous prévoyons être positifs, nous permettront de procéder à la commande de l'équipement ».

Perspectives de la direction

Tout laisse croire que les ventes de la pellicule de paillage destinée au marché des agrumes ont pris racine. Cette nouvelle source de revenus devrait solidifier nos produits d'exploitation et notre rentabilité à mesure que le produit est adopté par le marché. « Même si nous avons fait beaucoup pour solidifier les bases de nos opérations, nous croyons n'en être qu'aux débuts », a déclaré M. Abbandonato. « Notre habileté à offrir des produits uniques, combinée à notre engagement à faire les investissements nécessaires afin de les matérialiser, devraient mener à une progression ultérieure de nos ventes et de nos marges d'exploitation. Avec un bilan plus fort, un engagement sans équivoque à atteindre une excellence opérationnelle et financière et une équipe innovante, nous croyons être en bonne position pour bénéficier des opportunités de marché et de livrer une croissance soutenue et rentable ».

Tel qu'annoncé précédemment, Imaflex prévoit pour l'exercice 2017 une croissance des produits d'exploitation de 10% comparativement à l'exercice 2016.

Mesure non conforme aux IFRS

Dans la présente diffusion de presse, la direction de la Société a recours à une mesure non définie selon les IFRS, le RAIIA (résultat avant, impôts, intérêts et amortissement) et le RAIIA excluant les gains et pertes de change.

Même si le RAIIA est une mesure non conforme aux IFRS, la direction, les analystes, les investisseurs et bon nombre d'autres intervenants financiers l'utilisent afin d'évaluer le rendement et la gestion de la Société sur les plans financiers et de l'exploitation. Toutefois, les investisseurs ne doivent pas interpréter RAIIA comme une alternative au bénéfice net déterminé en conformité aux IFRS comme un indicateur de la performance de la Société. La définition du RAIIA utilisée par la Société peut différer de celles utilisées par d'autres entreprises.

À propos d'Imaflex

Fondée en 1994, Imaflex se spécialise dans le développement et la production de solutions novatrices pour les industries de l'emballage souple et agricole. Les produits de la Société consistent principalement en des pellicules et des sacs en polyéthylène (plastique), y compris des pellicules métallisées, destinés aux marchés du détail, industriel et agricole. Basée à Montréal, au Québec, Imaflex a des usines au Canada et aux États-Unis. Les actions ordinaires de la Société sont inscrites à la Bourse de croissance TSX sous le symbole IFX. Pour plus d'information, veuillez consulter le site Web à www.imaflex.com.

Mise en garde concernant l'information prospective

Certains renseignements compris dans le présent communiqué constituent des énoncés « prospectifs », au sens des dispositions de la législation en valeurs mobilières du Canada. Les énoncés prospectifs reposent nécessairement sur un certain nombre d'estimations et d'hypothèses qui, bien qu'elles soient considérées comme raisonnables par la direction de la Société, sont intrinsèquement assujetties à des incertitudes, à des risques et à des imprévus considérables sur le plan des affaires, de l'économie et de la concurrence. La Société avertit le lecteur que ces énoncés prospectifs comportent des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats financiers, le rendement et les réalisations réels d'Imaflex diffèrent de façon marquée des résultats, du rendement ou des réalisations futurs estimés de la Société que ces énoncés prospectifs expriment ou sous-entendent et que les énoncés prospectifs ne garantissent pas les résultats futurs. Ces énoncés reposent également sur certains facteurs et hypothèses. Pour obtenir de plus amples renseignements concernant ces estimations, risques, hypothèses et facteurs, veuillez consulter le plus récent rapport de gestion déposé dans SEDAR à www.sedar.com et dans la section Information investisseurs du site Web de la Société à www.imaflex.com. La Société précise qu'elle n'a aucunement l'obligation de mettre à jour ou de réviser des énoncés prospectifs, que ce soit par suite, notamment, de l'obtention de nouveaux renseignements ou de la survenance d'évènements, à moins que la législation ne l'exige expressément. Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment aux énoncés prospectifs.

La Bourse de croissance TSX et son fournisseur de services de réglementation (au sens attribué à ce terme dans les politiques de la Bourse de croissance TSX) n'assument aucune responsabilité à l'égard de la pertinence ou de l'exactitude du présent communiqué.

Personne-ressource :

John Ripplinger

Vice-président, Affaires corporatives

Tél. : (514) 935-5710 ext. 157

Télec. : (514) 935-0264

johnr@imaflex.com

www.imaflex.com